

Das Adam-Josef-Cüppers-Berufskolleg bietet Auszubildenden im Groß- und Außenhandel die Möglichkeit zum Erwerb eines **Europa-Zertifikates**

Zielsetzung

Die Teilnehmer werden auf Tätigkeiten im Zusammenhang mit der Anbahnung und Abwicklung von Auslandsgeschäften vorbereitet. Schwerpunktmäßig werden hierbei die EU-Länder, zusätzlich aber auch Drittländer berücksichtigt.

Voraussetzungen

- mindestens der schulische Teil der Fachhochschulreife
- Englischkenntnisse gemäß den Anforderungen der Fachhochschulreife (etwa 7 Jahre Englischunterricht)
- Englischkurs im Rahmen des regulären Berufsschulunterrichtes im Rahmen des **Thresholdkurses**
Kurseinteilung zu Beginn des ersten Ausbildungsjahres mit Hilfe eines Assessment-Tests

Organisation

Das Europazertifikat wird durch eine erfolgreiche Teilnahme an den folgenden Unterrichtsmodulen erworben:

Modul	Stundenvolumen
BWL-Modul: Internationale Handelsbeziehungen und Präsentation	40 Stunden
Englisch-Modul	80 Stunden
Modul 2. Fremdsprache Spanisch	160 Stunden

Die Inhalte des Englischmoduls werden vollständig im Rahmen des regulären Englischunterrichtes in der Berufsschule vermittelt. Die Inhalte des Bereichs Handelsbeziehungen werden teilweise im Differenzierungsangebot Internationale Handelsbeziehungen und Präsentation, teilweise im regulären Berufsschulunterricht im Fach Geschäftsprozesse vermittelt. Damit können Auszubildende das Europa-Zertifikat durch die Belegung eines Spanischkurses im Umfang von 160 Stunden erwerben. Es ist vorgesehen, den Zusatzunterricht zum Erwerb des Europa-Zertifikates unmittelbar an den regulären Berufsschulunterricht anzuschließen.

Bewerbungsunterlagen

Kopie des Zeugnisses über den Erwerb der Fachhochschulreife
Bewerbungsformular (ausgefüllt und unterschrieben)

Inhalte

Internationale Handelsbeziehungen und Präsentation

- o Aufgaben und Formen des Außenhandels (direkt/indirekt; Jointventure; Transithandel)
- o Rechtsform (z.B. Limited)
- o rechtliche und kulturelle Rahmenbedingungen
- o Ausfuhrkontrolle

- genehmigungspflichtige Ausfuhr
 - Ausfuhrlisten/ Verordnungen
- o Abladegeschäft (Kaufvertragsart)
- o nationale und zwischenstaatliche Maßnahmen
 - tarifäre und nicht tarifäre Handelsbeschränkungen
 - WTO (Ziele; Maßnahmen..)
- o Zollanmeldung und –abfertigung bei der Einfuhr
 - freier/ besonderer Verkehr
 - Versandverfahren
 - Zolllager
- o Lieferungs- & Zahlungsbedingungen (Dokumenteninkasso/-akkreditiv)
- o Einfuhr (Zölle, EUST)
- o Währungsrechnen
- o Warentransport
- o Dokumente bei Außenhandelsgeschäften (Bill of Lading; internationaler Frachtbrief; Versicherungen; Fremdfinanzierung)
- o Import- und Exportfinanzierung
- o Kontokorrent
- o Wechsel
- o Absicherung von Kredit-, Währungs- und politischen Risiken
 - Kreditsicherung (Anzahlung, Vorauszahlung, Wechsel, Dokumenteninkasso, Dokumentenakkreditiv)
 - Währungsrisiko (Devisentermingeschäft, Devisenoptionsgeschäft, Fremdwährungskonto)
 - Politische Risiken (Ausfuhrgarantie, Ausfuhrbürgschaft)
- o Präsentationstechnik und Methodeneinsatz

Englischmodul

- Bedeutung von Europa politischen Entscheidungen für Unternehmen, Arbeitnehmer und Bürger
- europäischer Arbeitsmarkt
- Erstellung einer Bewerbung und Simulation von Bewerbungsgesprächen
- Konfliktsituationen bei Tätigkeiten im Ausland
- Organisation einer Auslandstätigkeit
- Kontaktaufnahme zu ausländischen Marktteilnehmern
- fremdsprachliche Unternehmenspräsentation
- Neueinführung eines Produktes in einen ausländischen Markt
- Abwicklung von Auslandsgeschäften
- Englische Korrespondenz:
 - Anfrage, Angebot, Bestellung, Bestellbestätigung, Versandanzeige, Mängelrügen etc.
- Telefonische Terminvereinbarungen
- Wegbeschreibungen
- Hin- und Herübersetzungen

Spanischmodul

Zielsetzung:

Die Teilnehmer erwerben Grundkenntnisse in der spanischen Sprache, die zur mündlichen und schriftlichen Verständigung in Alltagssituationen nötig sind und die es vor allem erlauben, einfache Situationen im Arbeitsleben kommunikativ zu bewältigen.

Inhalte:

- Persönliche Präsentation: Angaben zur eigenen Person, Ausbildungsbetrieb, Schule, erste Telefonate
- Leben in Spanien: Berufe, Schule, Ausbildung, Freizeit
- Die Arbeitswelt:
- Präsentation des Musterunternehmens: Torres & Cía
- Begrüßung, Kennenlernen von ausländischen Geschäftspartnern und Führung durch das Unternehmen
- Büroausstattung – La arroba (@) – u. andere arabische Einflüsse
- Messebesuch, Produkte und Preise beurteilen
- Typische Produkte ausgewählter europäischer und anderer wichtiger Länder
- Europa, das europäische Währungssystem / Mitgliedsländer, internationale Handelbeziehungen
- Organigramm eines Unternehmens, Firmenstrukturen
- Die Arbeitswelt: Arbeitsplatz, telefonische Terminvereinbarungen, Tagesablauf im Büro, Geschäftsessen, Wegbeschreibungen